



FABIO DI MAGGIO

342 063 5117

gruppodimaggio@gmail.com

Via Menofilo 4, 00178, Roma, RM

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Capacità organizzative e di pianificazione
- Abilità di analisi dei KPI
- Goal oriented
- Consulenza tecnica e professionale
- Basi giuridico-economiche
- Codifica e strategia SEO

PROFILO PROFESSIONALE

Dirigente con comprovata esperienza pluriennale nel settore dell'istruzione, nonché fondatore di diverse scuole di Formazione.

Specializzato nella cartolarizzazione e gestione del patrimonio immobiliare sia civile che industriale.

ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

Ottobre 2023 - ad oggi

Socio, BOCCONI EDITORI SRLS , Roma , Roma

Settembre 2023 - ad oggi

Socio Titolare/Fondatore , MANAGEMENT ENGINEERING SRLS , Roma, Roma

Giugno 2023 - ad oggi

Socio , APAST SRLS, Milano , Milano

Dicembre 2022 - ad oggi

Socio Titolare/Fondatore, START UP CROWD FUNDING LTD , Glasgow, Scozia
Fondo d' investimento privato dedicato alle nuove Start-Up.

Aprile 2022 - ad oggi

Socio Titolare/Fondatore , BOCCONI BUSINESS SCHOOL , Roma , Roma

Gennaio 2022 - ad oggi

Dirigente Organizzativo, UNIVERSITA' INTERNAZIONALE PER LA PACE , Roma, Roma
Struttura delegata a rappresentare ONU Università della Pace - UPEACE nel Sud Est europeo, nel Medio Oriente, nel bacino del Mediterraneo e nell'Africa Settentrionale e Sub-sahariana.

Gennaio 2022 - ad oggi

Socio Titolare, AFG FORM SRLS , Tortoreto, Teramo

Febbraio 2021 - ad oggi

Socio/Fondatore , ISTITUTI SCOLASTICI SRL , Tortoreto , Teramo

Febbraio 2021 - ad oggi

Socio/Fondatore , ALTA FORMAZIONE SRL , Roma, Roma

Gennaio 2021 - ad oggi

Socio Titolare/Fondatore , EURODIAGNOSTICA SRL , Alessandria , Alessandria
Società appaltante CNH Industries Gruppo Stellanti.

Ottobre 2020 - ad oggi

Fondatore , UNISWISS - LIBERA UNIVERSITA' DEGLI STUDI SVIZZERA , Chiasso , Svizzera

Giugno 2020 - ad oggi

Socio Unico , SERVIZI ITALIA SRLS , Roma, Roma

Febbraio 2020 - ad oggi

Responsabile Commerciale , DMD SERVICES SRLS , Brindisi , Brindisi

- Pianificazione delle negoziazioni e monitoraggio delle trattative con i clienti.
- Supporto alla rete vendita nella gestione delle trattative commerciali.
- Gestione e sviluppo del portafoglio clienti e ricerca di nuovi prospect per massimizzare le opportunità di business.
- Analisi dei dati di vendita e redazione di report previsionali.
- Selezione e formazione del team commerciale.
- Gestione del team commerciale e monitoraggio delle trattative con i clienti.
- Raggiungimento dei volumi di vendita definiti, effettuando proposte commerciali nel rispetto dei vincoli stabiliti dalla direzione.
- Attività di business development per ricercare e identificare nuove opportunità di vendita sul mercato.
- Partecipazione a fiere ed eventi di settore in collaborazione con l'azienda.

Gennaio 2020 - ad oggi

Responsabile Finanziario, BUILDING MANAGEMENT SRL, Roma, Roma

- Gestione della contabilità dei costi, analisi degli scostamenti, revisione del budget e verifica dell'efficiente utilizzo dei fondi ottenuti.
- Delineazione delle possibili conseguenze economico-finanziarie a breve e medio-lungo termine derivanti dalle scelte d'investimento per l'elaborazione di strategie preventive o contenitive.
- Calcolo e interpretazione di indici di redditività, di marginalità e di rotazione per il confronto tra redditività effettiva e redditività attesa.
- Valutazione del rischio e dei ricavi delle azioni da investire, definizione delle linee guida, strategie e metodologie da applicare al fine di ridurre gli effetti negativi ed evitare perdite di capitale.
- Revisione e riclassificazione del conto economico secondo criteri di valore aggiunto, funzionali o a seconda del margine di contribuzione.

Maggio 2015 - ad oggi

Socio, LUSM SRL , Agropoli , Salerno

Gennaio 2011 - Novembre 2016

Fondatore , ISTITUTO GIACOMO LEOPARDI , Lecce, Lecce

Febbraio 2012 - Novembre 2014

Fondatore , SALENTO SERVIZI - SOCIETA' COOPERATIVA , 1° sede Sava - 2° sede Scurcola Marsicana , 1° sede Taranto - 2° sede Aquila
Assistenza sanitaria integrata

Febbraio 2009 - Settembre 2012

Fondatore , ASSOCIAZIONE CULTURALE SALENTO

Ente accreditato dalla regione Puglia per la formazione professionale

Maggio 2010 - Dicembre 2011

Responsabile Del Personale, NEW ENERGY SRL

- Definizione delle strategie retributive e dei sistemi di incentivazione in base alle linee guida aziendali.
- Implementazione delle politiche aziendali in merito ai processi di valutazione e sviluppo delle competenze.
- Gestione delle risorse dell'ufficio in conformità al budget definito dalla direzione aziendale.
- Supervisione dell'area paghe in sinergia con il consulente del lavoro aziendale.
- Discussione di tutti gli aspetti del lavoro con i potenziali dipendenti, inclusi mansioni, compensi e politiche, allo scopo di instaurare un rapporto professionale trasparente fin dal primo giorno.

Marzo 2008 - Settembre 2010

Grafica Editoriale, NUOVA IMMAGINE - SOCIETA' COOPERATIVA SRL, Manduria , Taranto

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Luglio 2019

Laurea , Economia Gestionale

UNIVERSITA' DEGLI STUDI DI SAN MARINO , San Marino

Aprile 2015

Master , Internazionalizzazione delle imprese

IPUS- ISTITUTO PRIVATO UNIVERSITA' DELLA SVIZZERA , Chiasso

Febbraio 2015

Specialistica , Scienze della formazione internazionale

IPUS - ISTITUTO PRIVATO UNIVERSITA' DELLA SVIZZERA, Chiasso

Marzo 2011

LAUREA , Economia e Management

IPUS - ISTITUTO PRIVATO UNIVERSITA' SVIZZERA , Chiasso

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio CV ex art. 13 del decreto legislativo 196/2003 e art. 13 del regolamento UE 2016/679 sulla protezione dei singoli cittadini in merito al trattamento dei dati personali

Fabio Di Maggio